



OS1 G.T.V.



**Soluzione per la
gestione aziendale
modulo per aziende
operanti in
tentata vendita**



C.S.A. informatica s.r.l.
Consulenza Software Aziendale

PRESENTAZIONE DEL PRODOTTO

Il modulo **G.T.V.** è stato progettato dalla **CSA Informatica srl**, ad integrazione di **OS1**, con l'obiettivo di offrire al mercato una potente base applicativa orientata alla risoluzione dei problemi di natura fiscale ed amministrativa di una moderna azienda che necessita di semplificare al massimo la gestione del processo di raccolta dati di tentata vendita dei propri rappresentanti sparsi sul territorio. L'automatizzazione dei venditori tramite l'utilizzo di specifici terminali portatili garantisce la totale sicurezza dei dati per tutte le transazioni di vendita, unendo alla stessa un'insuperabile flessibilità di esercizio.



Progettato sulla base del **software gestionale OS1** e di standard industriali che consentono di installarlo con la massima facilità su qualsiasi tipo di elaboratore che utilizza un sistema operativo **Windows** a 32 bit, **G.T.V.** è indicato per installazioni **monoutente** (Windows **98, NT, 2000 e XP**) o **multiutente in rete** (Windows **NT / 2000 / 2003 Server**), è **multiaziendale** e si presenta all'utilizzatore con un'interfaccia intuitiva e gradevole, help in linea ed avanzate funzioni di zoom che facilitano ricerche ed evitano errori di digitazione.

Tra i punti di forza di **G.T.V.** segnaliamo la tecnologia di sviluppo, che porta ad una facile e corretta gestione della multiutenza e dei privilegi di accesso, la completezza dell'analisi, gli archivi standard che garantiscono l'integrazione con Microsoft Office 2000/XP (Excel, Word, Access) e l'ampia scelta di moduli opzionali. Gli strumenti utilizzati per lo sviluppo, consentono creazione e personalizzazione delle stampe senza necessità di intervento sui programmi; utilizzo di stampanti laser (una è indispensabile) per stampe in formato UNI A4 sovrapponendo i dati gestionali ad uno sfondo grafico che può contenere anche il logo aziendale; utilizzo di stampanti ad aghi per la stampa di eventuali registri fiscali già vidimati su modulo continuo (es.: giornale contabile, registri I.V.A., ecc.) o di documenti in più copie con numerazione prestampata (es.: bolle, ricevute fiscali, ecc.).

La modularità del prodotto e la disponibilità multiplatforma, unite alla multiutenza in LAN, lo rendono idoneo sia per la piccola che per la media azienda ed offrono grandi possibilità di modifica, personalizzazione e verticalizzazioni.

I moduli che compongono la procedura sono:

- Contabilità Generale
- Partite Aperte Clienti e Fornitori
- Solleciti di pagamento
- Gestione Effetti
- Pagamenti e Bonifici Fornitori
- Ritenute d'Acconto
- Ammortamenti
- Contabilità Analitica
- Analisi di Bilancio
- Conto Corrente
- Magazzino
- Gestione Lotti
- Progetti/Commesse
- Statistiche
- Gestione Varianti
- Preventivi - Offerte
- Ordini di Vendita
- Packing List
- Vendite
- Vendite al Dettaglio (P.O.S. automazione del Punto di Vendita)
- Provvigioni
- Schede Commerciali
- Raccolta Ordini e Tentata vendita con palmari
- Ordini di Acquisto
- Acquisti (Bolle e Fatture)
- Autofatture
- Distinta Base
- Produzione Light
- Produzione su commessa
- Magazzino Remoto
- Statistiche+
- Modulo Import

La procedura è la soluzione applicativa che soddisfa l'esigenza dello scambio bidirezionale di informazioni fra un sistema informativo centrale (sede) e un numero illimitato di sistemi remoti (venditori). Il sistema centrale trasmette ai sistemi remoti le informazioni di base aggiornate (anagrafiche articoli, clienti, listini prezzi, ecc.). Le informazioni sono opportunamente personalizzate e strutturate in modo da poter essere utilizzate dalle postazioni remote per emettere i documenti di vendita, nel modo più semplice possibile. I documenti inseriti saranno successivamente trasmessi alla sede centrale che li elaborerà e, dopo un controllo, li renderà disponibili alla procedura gestionale

OS1 G.T.V. è un prodotto standard e configurabile per settore merceologico ed in particolare quelli:

- Alimentare
- Lattiero - Caseario
- Caffè
- Gelati
- Gas

VENDITORE/DEPOSITO VIAGGIANTE

vengono gestite e risolte le seguenti problematiche:

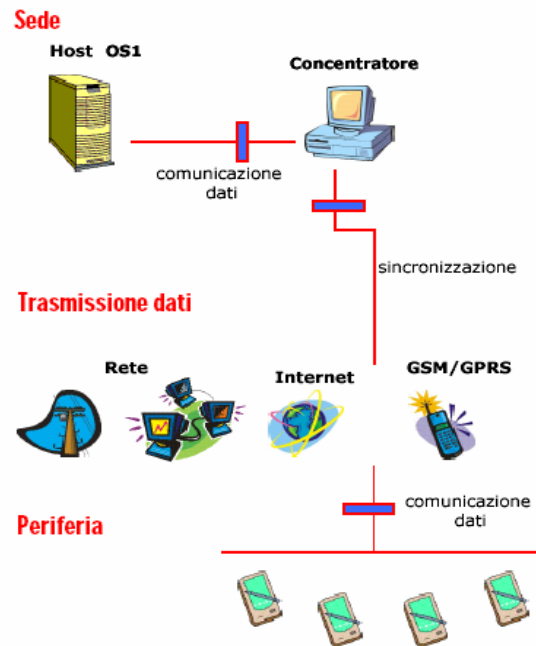
- Gestione del giro visite.
- Operazioni di inizio giornata (carico automezzo)
- Gestione clienti (consolidati e nuovi), incassi, partite aperte, sconti e promozioni
- gestione punti vendita (destinatari diversi).
- Situazione esistenza magazzino viaggiante
- Operazioni di fine giornata e scarico dei dati

AZIENDA

- Acquisizione dei dati generati da tutti i mezzi viaggianti
- Organizzazione logica di tali dati.
- Passaggio dei dati per l'aggiornamento del singolo mezzo viaggiante.

Il sistema portatile per la tentata vendita offre all'utente dei vantaggi decisamente apprezzabili, quali:

- Un notevole risparmio di tempo sull'immissione dei dati raccolti, in quanto gli stessi possono essere trasmessi all'host senza necessità di reinserirli
- Eliminazione dei supporti cartacei normalmente utilizzati dall'azienda per documentare il passaggio delle transazioni.
- Abbattimento dei tempi e dei costi di trasmissione dei documenti di vendita e risparmio delle spese postali e di spedizione relative alle copie degli stessi.
- Sicurezza del dato, in quanto ciò che è stato inserito in fase di vendita non subisce errori di trascrizione o trasformazioni dovute al mancato rispetto delle condizioni di vendita (la procedura che opera sulle postazioni remote, non consente la definizione di informazioni non conformi all'impostazione decisa dal sistema centrale).
- Possibilità di controllare gli spostamenti dei prodotti e le situazioni di magazzini, depositi ed automezzi.
- Aumento della produttività del venditore.



Configurazione Base

La configurazione sistemistica è la seguente:

- Sistema Centrale**, composto da un Server Pentium III (caratteristiche minime: 256 MB. RAM, scheda Lan e sistema operativo Windows NT/2000 Server) e dal software (gestionale **OS1** moduli standard + **G.T.V.**, procedura per la preparazione dei dati da trasmettere e procedura di acquisizione dati dal concentratore).
- Concentratore**, composto da un PC Pentium (caratteristiche minime: 64 MB. RAM, scheda Lan, Modem per collegamento telefonico e sistema operativo Windows 95/98/NT WorkStation/2000 Pro) e dal software (programma per collegamento e trasferimento via modem delle informazioni da e per i terminali portatili).
- Sistemi Remoti**, composti da terminali portatili (specificamente studiati per risolvere le esigenze di compattezza, semplicità e portabilità richieste nell'utilizzo dai venditori) e dal software (procedure di acquisizione e trasmissione dati dal concentratore, applicativo per tentata vendita, programma per collegamento e trasferimento via modem delle informazioni raccolte).



C.S.A. Informatica srl

Via Monti Lepini, 1
20137 MILANO

P.IVA 08298080154

Tel.: 02.70.10.00.53/4

Fax.: 02.73.86.857

www.csa-informatica.it
info@csa-informatica.it



OS1 Mobile Solution

**Soluzione per la
gestione aziendale
modulo per aziende
operanti in
tentata vendita
e/o
raccolta ordini**



C.S.A. informatica s.r.l.
Consulenza Software Aziendale

PRESENTAZIONE DEL PRODOTTO

Il modulo **Mobile Solution** è stato progettato dalla **CSA Informatica srl**, ad integrazione di **OS1**, con l'obiettivo di offrire al mercato una potente base applicativa orientata alla risoluzione dei problemi di natura fiscale ed amministrativa di una moderna azienda che necessita di semplificare al massimo la gestione del processo di raccolta dati di tentata vendita e/o raccolta ordini dei propri rappresentanti sparsi sul territorio. L'automatizzazione dei venditori tramite l'utilizzo di specifici terminali portatili garantisce la totale sicurezza dei dati per tutte le transazioni di vendita, unendo alla stessa un'insuperabile flessibilità di esercizio.



Progettato sulla base del **software gestionale OS1** e di standard industriali che consentono di installarlo con la massima facilità su qualsiasi tipo di elaboratore che utilizza un sistema operativo **Windows** a 32 bit, **Mobile Solution** è indicato per installazioni **monoutente** (Windows **98, NT, 2000 e XP**) o **multiutente in rete** (Windows **NT / 2000 / 2003 Server**), è **multiaziendale** e si presenta all'utilizzatore con un'interfaccia intuitiva e gradevole, help in linea ed avanzate funzioni di zoom che facilitano ricerche ed evitano errori di digitazione.

Tra i punti di forza di **Mobile Solution** segnaliamo la tecnologia di sviluppo, che porta ad una facile e corretta gestione della multiutenza e dei privilegi di accesso, la completezza dell'analisi, gli archivi standard che garantiscono l'integrazione con Microsoft Office 2000/XP (Excel, Word, Access) e l'ampia scelta di moduli opzionali. Gli strumenti utilizzati per lo sviluppo, consentono creazione e personalizzazione delle stampe senza necessità di intervento sui programmi; utilizzo di stampanti laser (una è indispensabile) per stampe in formato UNI A4 sovrapponendo i dati gestionali ad uno sfondo grafico che può contenere anche il logo aziendale; utilizzo di stampanti ad aghi per la stampa di eventuali registri fiscali già vidimati su modulo continuo (es.: giornale contabile, registri I.V.A., ecc.) o di documenti in più copie con numerazione prestampata (es.: bolle, ricevute fiscali, ecc.).

La modularità del prodotto e la disponibilità multiplatforma, unite alla multiutenza in LAN, lo rendono idoneo sia per la piccola che per la media azienda ed offrono grandi possibilità di modifica, personalizzazione e verticalizzazioni.

I moduli che compongono la procedura sono:

- Contabilità Generale
- Partite Aperte Clienti e Fornitori
- Solleciti di pagamento
- Gestione Effetti
- Pagamenti e Bonifici Fornitori
- Ritenute d'Acconto
- Ammortamenti
- Contabilità Analitica
- Analisi di Bilancio
- Conto Corrente
- Magazzino
- Gestione Lotti
- Progetti/Commesse
- Statistiche
- Gestione Varianti
- Preventivi - Offerte
- Ordini di Vendita
- Packing List
- Vendite
- Vendite al Dettaglio (P.O.S. automazione del Punto di Vendita)
- Provvigioni
- Schede Commerciali
- Raccolta Ordini e Tentata vendita con palmari
- Ordini di Acquisto
- Acquisti (Bolle e Fatture)
- Autofatture
- Distinta Base
- Produzione Light
- Produzione su commessa
- Magazzino Remoto
- Statistiche+
- Modulo Import

La procedura è la soluzione applicativa che soddisfa l'esigenza dello scambio bidirezionale di informazioni fra un sistema informativo centrale (sede) e un numero illimitato di sistemi remoti (venditori). Il sistema centrale trasmette ai sistemi remoti le informazioni di base aggiornate (anagrafiche articoli, clienti, listini prezzi, ecc.). Le informazioni sono opportunamente personalizzate e strutturate in modo da poter essere utilizzate dalle postazioni remote per emettere i documenti di vendita, nel modo più semplice possibile. I documenti inseriti saranno successivamente trasmessi alla sede centrale che li elaborerà e, dopo un controllo, li renderà disponibili alla procedura gestionale

OS1 Mobile Solution è un prodotto standard e configurabile per settore merceologico ed in particolare quelli:

- Alimentare
- Lattiero - Caseario
- Caffè
- Gelati
- Gas

VENDITORE/DEPOSITO VIAGGIANTE

vengono gestite e risolte le seguenti problematiche:

- Gestione Multiaziendale
- Gestione del giro visite.
- Operazioni di inizio giornata (carico automezzo)
- Gestione clienti (consolidati e nuovi), incassi, partite aperte, sconti e promozioni
- gestione punti vendita (destinatari diversi).
- Emissione dei documenti di vendita (Bolle / Fatture, Bolle Omaggio, Bolle di reso)
- Emissione ordine cliente
- Gestione lotti
- Situazione esistenza magazzino viaggiante e/o agente
- Tabulati riepilogativi delle operazioni effettuate.
- Operazioni di fine giornata e scarico dei dati

AZIENDA

- Configurazione generale e specifica dei singoli dispositivi da parte dell'utente al fine di personalizzare l'utilizzo delle procedure.
- Acquisizione dei dati generati da tutti i mezzi viaggianti
- Organizzazione logica di tali dati.
- Passaggio dei dati per l'aggiornamento del singolo mezzo viaggiante.

Il sistema portatile per la tentata vendita / raccolta ordini offre all'utente dei vantaggi decisamente apprezzabili, quali:

- Un notevole risparmio di tempo sull'immissione dei dati raccolti, in quanto gli stessi possono essere trasmessi all'host senza necessità di reinserirli
- Eliminazione dei supporti cartacei normalmente utilizzati dall'azienda per documentare il passaggio delle transazioni.
- Abbattimento dei tempi e dei costi di trasmissione dei documenti di vendita e risparmio delle spese postali e di spedizione relative alle copie degli stessi.
- Sicurezza del dato, in quanto ciò che è stato inserito in fase di vendita non subisce errori di trascrizione o trasformazioni dovute al mancato rispetto delle condizioni di vendita (la procedura

che opera sulle postazioni remote, non consente la definizione di informazioni non conformi all'impostazione decisa dal sistema centrale).

- Possibilità di controllare gli spostamenti dei prodotti e le situazioni di magazzini, depositi ed automezzi.
- Aumento della produttività del venditore.



Configurazione Base

La configurazione sistemistica è la seguente:

- Sistema Centrale**, composto da un Server Pentium III (caratteristiche minime: 256 MB. RAM, scheda Lan e sistema operativo Windows NT/2000 Server) e dal software (gestionale **OS1** moduli standard + **Mobile Solution**, procedura per la preparazione dei dati da trasmettere e procedura di acquisizione dati dal concentratore).
- Concentratore (opzionale)**, composto da un PC Pentium (caratteristiche minime: 64 MB. RAM, scheda Lan, Modem per collegamento telefonico e sistema operativo Windows 95/98/NT WorkStation/2000 Pro) e dal software (programma per collegamento e trasferimento via modem delle informazioni da e per i terminali portatili).
- Sistemi Remoti**, composti da Tablet PC e dal software (procedure di acquisizione e trasmissione dati dalla sede, applicativo per tentata vendita e/o raccolta ordini, procedure di collegamento e trasferimento via modem, rete, internet, ecc. delle informazioni raccolte).



C.S.A. Informatica srl

Via Monti Lepini, 1
20137 MILANO

P.IVA 08298080154

Tel.: 02.70.10.00.53/4

Fax.: 02.73.86.857

www.csa-informatica.it
info@csa-informatica.it